



Business Development Manager

Repulping Technology GmbH & Co. KG ist ein junges und wachsendes Unternehmen der CleanTech-Branche mit einem umfangreichen Netzwerk von Marktführern und Global Player der Papier- und Recyclingindustrie als Kunden.

In mehrjähriger Teamarbeit haben wir ein neuartiges Trennverfahren entwickelt, optimiert und patentiert, welches faserbasierte Verbundmaterialien und sonstige „schwer-rezyklierbare“ Altpapiersorten sowie Klebelabel von Kunststoffen nahezu vollständig stofflich verwertet. Unser Core-Produkt -der „Kavitationsstofflöser“- hat ein umfangreiches und disruptives Potential in der globalen Kreislaufwirtschaft. Wir entwickeln das Kavitationsverfahren stetig weiter und planen den Bau einer ersten industriellen Aufbereitungslinie. Der Markteintritt im industriellen Maßstab erfolgt im Jahr 2021.

Wir suchen einen Business Development Manager, um das Potential des „Kavitationsstofflöser“ in der Papier- und Recyclingindustrie auszubauen und weiterzuentwickeln. Dabei definieren Sie neue Absatzmärkte, unterstützen die Entwicklung neuer Ideen und Produkte und übernehmen die Vertriebssteuerung.

Ihre Stärken:

- Sie besitzen fundierte Kenntnisse in der Papier-, Faserstoff-, oder Verpackungstechnologie, deren Beschichtungen und Funktionen durch ein akademisches Studium
- Fundierte Kenntnisse und Geschäftsbeziehungen in den (zukünftigen) Märkten der Kreislaufwirtschaft
- Fundiertes praktisches Know-how für Umwelttechnologie und deren Absatzstrategien
- Freude an Innovationen und R&D Tätigkeiten
- Interesse in der Verfahrenstechnik und Anlagenbau
- Ihre Stärke ist eine professionelle Arbeitsweise:
 - analytisches Denkvermögen und systematische Arbeitsweise,
 - verhandlungssicheres Englisch,
 - perfekte Kenntnisse im Bereich IT, der Geschäftsinfrastruktur und MS Office,
 - hervorragendes Selbst- und Zeitmanagement,
 - ausgezeichnete schriftliche, mündliche und kundenorientierte Kommunikationsfähigkeiten,
 - unternehmerisches Denken
 - beste Arbeitsergebnisse auch bei hoher Belastbarkeit
 - Hohe Detailgenauigkeit und Fokussierung auf faktenbasierte Entscheidungsfindung

Ihre Aufgaben:

- Sie bilden bei uns die Schnittstelle zwischen R&D, Produktmanagement und Kundenprojekte;
- Sie planen und steuern die R&D Tätigkeiten im Bereich der Recyclingtechnik inkl. Aufbau von Finanzierungs- und Fördermodelle
- Sie unterstützen Tests mit Versuchsequipment für Kunden- und R&D-Projekte



- Sie recherchieren und identifizieren systematisch neue Märkte, Chancen und Absatzmodelle bezgl. der bestehenden Produkte und neuen Closed-Loop-Produkten
- Sie steuern und überwachen den Verkaufsprozess und das CRM-Management um neue Kunden zu gewinnen;
- Sie pflegen die Beziehungen zu den Kunden und gehen Sie effektiv auf deren Bedürfnisse ein und erstellen Bedarfsanalysen;
- Sie überstützen aktiv im Verkaufs- und Abschlussprozess;
- Sie erstellen Preiskalkulationen in Abstimmung mit dem C-Level-Management;
- Ausarbeitung von Angeboten;
- Sie kennen die Instrumente des Marketings und Vertriebs und unterstützen die Business- und Umsatzplanungen
- Sie bringen Erfahrung im Projektmanagement mit;

Ihre Vorteile bei Repulping Technology:

Zusammen erschaffen wir einen nachhaltigen Nutzen für die Umwelt, für unser Team und nicht zuletzt für unsere Kunden. Dabei gestalten Sie die Kreislaufwirtschaft von morgen im Bereich der faserbasierten Wertstoffströme schon heute aktiv mit. Wir bieten Ihnen kurze Entscheidungswege, eine außergewöhnliche Flexibilität, eine variable Leistungsvergütung, Mobilitätsunterstützung, Teamwork, Homeoffice und viele weitere kleine und große Vorzüge.

Kontakt:

Wir haben Ihren Pioniergeist angesprochen und Sie wollen neue Umwelttechnologien in den Wertstoffmärkten etablieren? Dann richten Sie Ihre förmlichen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zur Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an: u.neumueller@repulpingtechnology.com

Wir freuen uns auf Sie!

Repulping Technology GmbH & Co. KG - www.repulpingtechnology.com